

Wir machen
Unternehmen stark.



REM AG

Die Mittelstands-Berater.

Fast 20 Jahre Beratung mittelständischer Unternehmen, 30 in Führungspositionen des Mittelstands bewährte Experten, mehr als 400 nach langjährig erprobten Methoden erfolgreich umgesetzte Projekte – sie sind Garanten für eine Beratung nach Maß. Für einen Mittelstand mit Zukunft.

TOP
CONSULTANT

Management-
berater 2015

Norbert Siefert
Vorstand



„Das systematische Vorgehen nach bewährten Methoden gibt uns und unseren Kunden das gute Gefühl hoher Sicherheit, das angestrebte Ziel auch zu erreichen. Dabei hilft, dass wir in über 80% der Projekte das aktive Umsetzungsmanagement übernehmen.“

Friedrich Schock
Vorstand

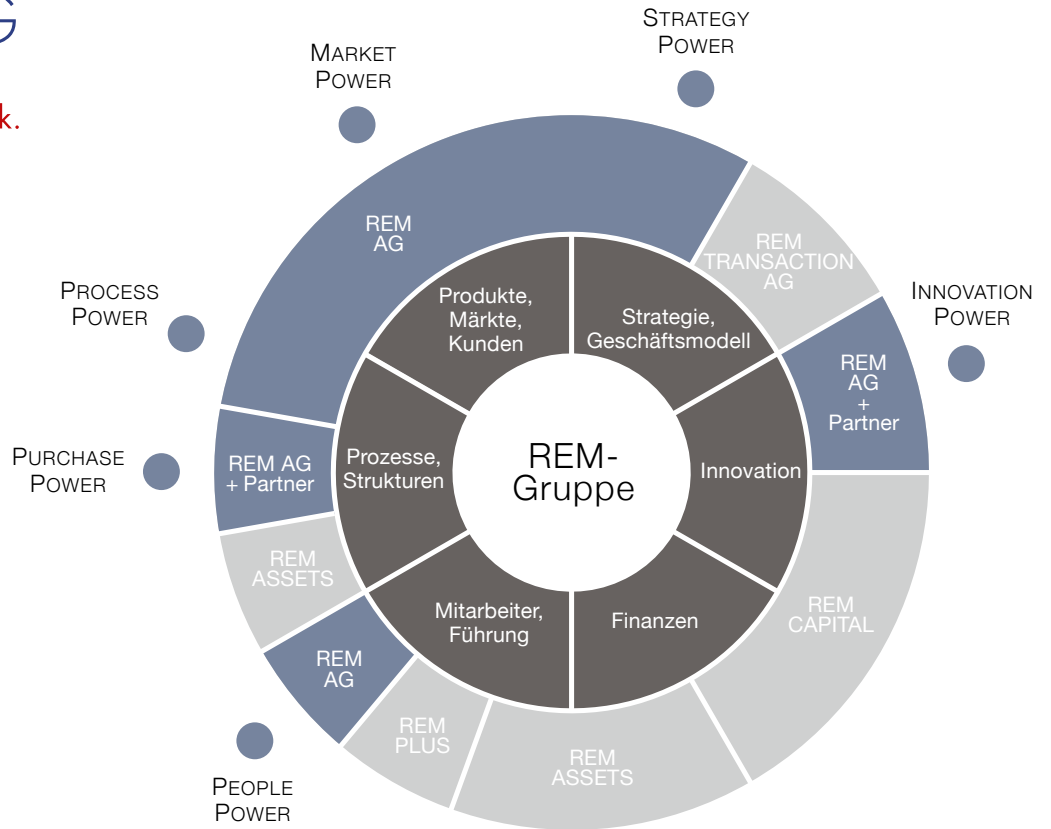


„Wir betrachten immer mit Besonnenheit die gesamte Wertschöpfungskette und führen schnell in „sichere Gewässer“ zurück. Es ist auch ungeheuer motivierend, wenn die Ergebnisse unserer Beratung unmittelbar in GuV, Bilanz und Liquidität sichtbar werden.“

Christoph Goeser
Vorstandsvorsitzender



„Durch eigene Lebens- und Berufserfahrung bin ich dem Mittelstand besonders verbunden. Die persönliche Beratung unserer Kunden, Verlässlichkeit und eine offene, ehrliche Kommunikation sind mir daher besonders wichtig.“



EBITPOWER® – die Erfolgsvorsorge.

Einzel oder im Paket stellen wir mit diesen Leistungen schon frühzeitig die Weichen auf langfristiges Wachstum und steigende Erträge:

STRATEGYPOWER

richtet Ihre Strategie auf Zukunft aus, überprüft Standorte, Produkte und Märkte und schärft das Profil Ihres Geschäftsmodells.

INNOVATIONPOWER

begleitet Ihre neuen Ideen strukturiert, schnell und konsequent. Von der Entstehung bis zur praktischen Umsetzung und bis zur erfolgreichen Positionierung am Markt.

PEOPLEPOWER

macht Ihre Mitarbeiter noch wertvoller für Ihr Unternehmen. PeoplePower coacht sie und nimmt sie mit, wenn Wachstum und Veränderung angesagt sind.

PURCHASEPOWER

optimiert Materialwirtschaft und Lieferantenportfolio und reduziert Ihren Materialaufwand auf das richtige Maß.

PROCESSPOWER

vermeidet durch optimierte Prozesse Blind- und Fehlleistungen, reduziert Komplexität und Gemeinkosten und berät bei Digitalisierung und Industrie 4.0.

MARKETPOWER

setzt im Vertrieb mit Wachstums-Strategien und effizienten Strukturen an und bringt Sie am Markt nach vorne: durch ein ertragsoptimiertes Produktportfolio und Pricing. Mit zeitgemäßer Kommunikation und einem perfekten Auftritt.

TURNAROUND – das Sofort-Programm.

Wenn keine Zeit zu verlieren ist. Wenn schnell Potenziale aufgedeckt oder Sanierungskonzepte erstellt werden müssen. Wenn ein REM Quick-Check genügt oder wenn Fortführungsgutachten (IDW S6 oder BGH Rechtsprechung) verlangt sind. Immer dann wissen die Turnaround-Spezialisten der REM AG zielsicher, was zu tun ist. Sie zeigen und begleiten Wege aus der Krise.

Mit 7K zurück zum Erfolg



Das Entscheidende geschieht gleich zu Beginn: Alle Ausgaben stoppen und **(K1) Kontrolle** sicherstellen.

Die übrigen **(K2) Kosten** senken und somit ein Abgleiten in weitere Verluste unterbinden.

Die anschließende Bestandsaufnahme, wo und wie weit sich die Krise auswirkt, hilft **(K3) Klarheit** schaffen für die notwendigen folgenden Entscheidungen und die nun zu sichernde **(K4) Kapitalversorgung** und Kreditlinie.

Ist so wieder festerer Boden gewonnen, können wir ein **(K5) Krisenkonzept** erstellen – für Produkte, Prozesse, Innovation und Personal.

Um wichtiges Vertrauen zu sichern pflegen wir intern wie extern eine offene **(K6) Kommunikation** zu Lage und Perspektiven.

Und weil das beste Konzept nur durch **(K7) Konsequenz** in der Umsetzung zum Erfolg führt, begleiten wir alle Maßnahmen mit striktem Controlling und abgestimmter Organisation.

REM ASSETS Unternehmensimmobilien AG

Die Wert-Schöpfer.

Natürlich kennen Sie den Immobilienbestand Ihres Unternehmens. Aber kennen Sie auch die Werte, die wirklich darin stecken? Viel zu oft werden sie einfach unterschätzt. Die Spezialisten der REM ASSETS Unternehmensimmobilien AG wissen, wo sie sich verbergen, wie man sie entdeckt und identifiziert und vor allem: wie man sie hebt. Zum Nutzen des Unternehmens.

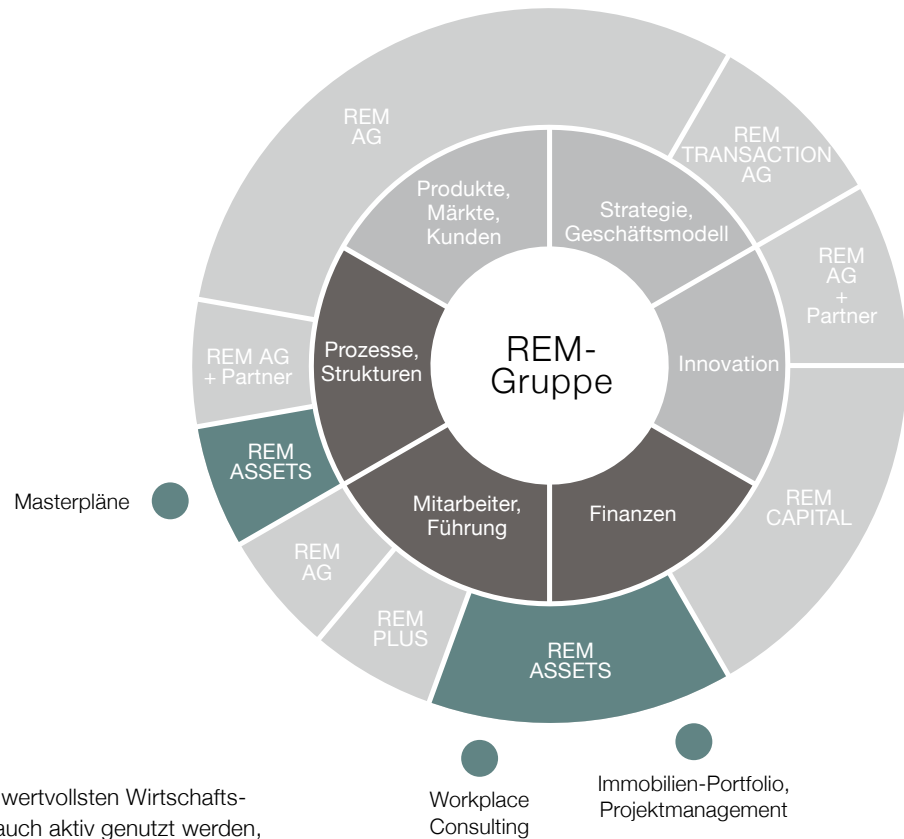


Jörg Steiner

Vorstand

„Seit 15 Jahren betreuen wir öffentliche und private Unternehmen bei der optimalen Nutzung ihrer Immobilien für Planung und Strategie. Denn während über Kosten und Potenziale meist Klarheit besteht, werden Immobilien und ihre Wechselwirkung mit den Kernprozessen oft einfach als gegeben genommen.“





Unser Ziel. Ihr Erfolg.

Grundstücke und Immobilien gehören zu den wertvollsten Wirtschaftsgütern. Sie haben Bestand. Aber sie können auch aktiv genutzt werden, Erträge bringen, Erfolg und Zukunft sichern. Abgestimmt auf die Interessen jedes Unternehmens entwickeln wir Strategien zu ihrer optimalen Nutzung und Gestaltung und begleiten die Umsetzung.

Ertragssituation verbessern

Unser erster Blick gilt dem in Immobilien gebundenen Kapital, Standorten und Einzelobjekten. Dann strukturieren und optimieren wir und trennen betriebsnotwendige von nicht notwendigen Immobilien. Und unser Entwicklungsmanagement macht aus ruhendem Kapital Renditebausteine, die langfristig zu Ihrem Erfolg beitragen.

Bedarf anpassen

Ein Teil Ihrer Immobilien ist nicht betriebsnotwendig oder Sie müssen Flächen den Marktanforderungen anpassen? Wir entwickeln Konzepte, mit denen wir Standort, Nutzung und Kapital zu neuem Potenzial zusammen führen. Schwerpunkte setzen wir dabei in der Revitalisierung und Projektentwicklung nicht betriebsnotwendiger Immobilien.

Veränderte Arbeitswelten

Demografie, Technologie und Lebensstil verändern die Arbeitswelt. Unsere Workplace-Experten entwickeln neue Konzepte, die auf Ihre Immobilien, Unternehmenskultur, Mitarbeiter und Prozesse abgestimmt sind. Optimal – für motivierte Mitarbeiter und Ihr Unternehmen.

Optimierte Organisation

Raumnutzung und Gebäudestrukturen tragen zur Organisation bei. Über innovative, web-basierte Bedarfsanalysen zeigen unsere Experten, inwieweit bauliche Maßnahmen neue Möglichkeiten schaffen – und ob Home Office oder Desk Sharing tatsächlich Kosten senken.

Konsequente Umsetzung

Auch über einen langen Projektzeitraum hinweg können Sie sich auf Qualität bei Organisation, Kosten und Terminen verlassen. Wir beraten Sie bei allen Fragen und Entscheidungen und implementieren Knowhow und Methoden. Damit am Ende eines sicher ist: der Erfolg.

Masterpläne

Unternehmen wachsen oder konzentrieren sich. Sie verändern Strukturen, Angebotspalette oder Strategien. Um Standorte frühzeitig optimal für die Zukunft auszurichten, erstellen wir Masterpläne in denen alle Zusammenhänge zwischen Immobilien, Kernprozessen, Projekten und künftiger Entwicklung sorgfältig aufeinander abgestimmt sind. Als Grundlage für die anschließende Umsetzung wird jede Einzelmaßnahme budgetiert und auf einer Zeitachse festgehalten.


- Ihr Vorteil: Flächen- und Raumstrukturen, die der Entwicklung am Standort entsprechen
- gezielte Investition in Immobilien mit langfristiger Werthaltigkeit
- nutzergerechte Anpassung des Immobilien-Portfolios bei gleichzeitiger Optimierung der Produktivität von Flächen und Prozessen
- Ausbau der Infrastruktur für einen wachsenden, flexiblen Standort
- Aufzeigen künftiger Entwicklungsoptionen

REM CAPITAL AG

Die Investitions-Helfer.

Von öffentlichen Fördertöpfen wissen viele – jedoch nutzen nur wenige Unternehmen diese hoch attraktiven Finanzierungsmöglichkeiten sowie deren konditionelle und strukturelle Vorteile. Genau hier setzt die REM CAPITAL AG an – spezialisiert auf die Erschließung von Fördermitteln, die ideal bei der Finanzierung großvolumiger Investitionen eingebunden werden können.

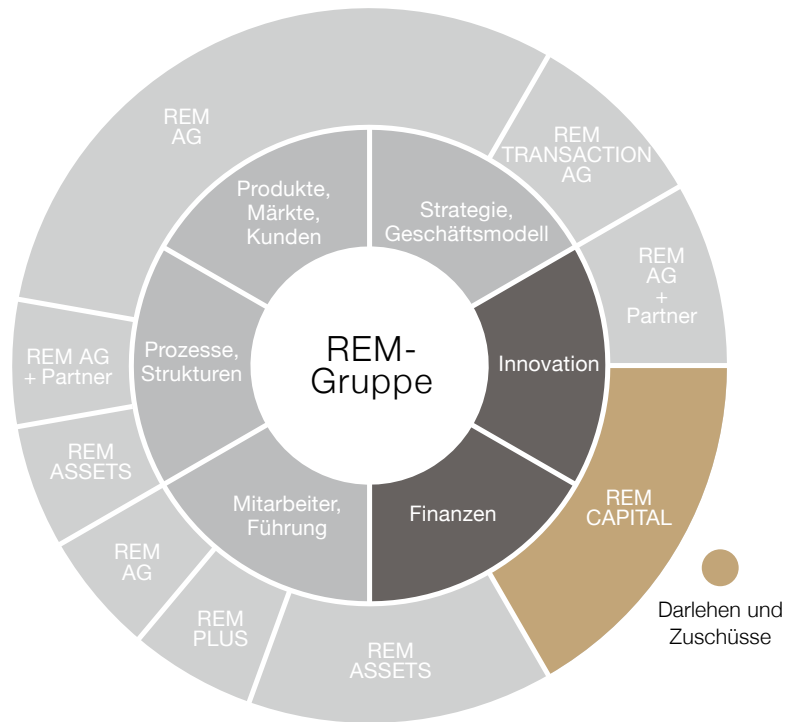


 **Dominic D'Andreamatteo**
Vorstand

„Bei all unseren Überlegungen und Handlungen steht der monetäre und strukturelle Nutzen des Kunden im Vordergrund. Dank unserer langjährigen Erfahrung im Bereich der Industriefinanzierung und bei der Erschließung komplexer Fördermittel wissen wir genau, worauf wir den Blick richten müssen, um für unsere Kunden die optimale Finanzierungslösung zu erarbeiten und umzusetzen.“

 **Karsten Helber**
Vorstand

„Im Rahmen der partnerschaftlichen Zusammenarbeit schätzen unsere Kunden insbesondere das zielgerichtete, verlässliche und für sie äußerst ressourcenschonende Vorgehen. Und deren durchweg positives Feedback zeigt uns, dass wir mit unserer Erfahrung, unserer Expertise und unserem unternehmerischen Handeln echte Mehrwerte schaffen.“



Ressourcen schonen.

Um wachsen und im Wettbewerb bestehen zu können, müssen Unternehmen Investitionen in Maschinen, Personal, Produkte, Immobilien oder Forschung und Entwicklung aktiv vorantreiben. Statt kostenintensiv zu finanzieren und Liquidität oder Kapital zu schwächen, erschließen wir hierfür hoch attraktive Fördermittel und binden diese ideal in die Finanzierungsstrukturen ein.

Unsere Leistung

Die REM CAPITAL AG ist auf die Erschließung komplexer öffentlicher Fördermittel bei großvolumigen Investitions- und Innovationsvorhaben spezialisiert. Wir stehen dabei für eine professionelle, erfolgsorientierte und für die Kundenunternehmen äußerst ressourcenschonende Vorgehensweise. Ergänzend unterstützen wir bei der Neuauslegung und Optimierung bestehender Finanzierungen. Unsere fundierte Expertise im Bereich der Industriefinanzierung sowie die langjährige Erfahrung im Umgang mit den Verhandlungspartnern auf Seiten der Banken, der Förderinstitute sowie der involvierten Ministerien ebnet Unternehmen den Weg – zur erfolgreichen Erschließung der Fördermittel und zu deren Einbindung in bestehende oder neue Finanzierungsstrukturen.

Nah am Unternehmen

Seit der Unternehmensgründung im Jahr 2009 konnten wir mehr als 400 Unternehmen, von Mittelständlern bis hin zu Großkonzernen, bei deren vielschichtigen Investitionsvorhaben begleiten und zu deren Finanzierung die hoch attraktiven Förderdarlehens- und Zuschussmittel erschließen, wie beispielsweise für

- industrielle Produktionsstätten,
- große Handels- und Logistikobjekte sowie Spezialimmobilien,
- Wohn- und Geschäftshäuser,
- energetische Sanierung von Gebäuden
- sowie umweltrelevante Industrieanlagen und Produktionslinien.

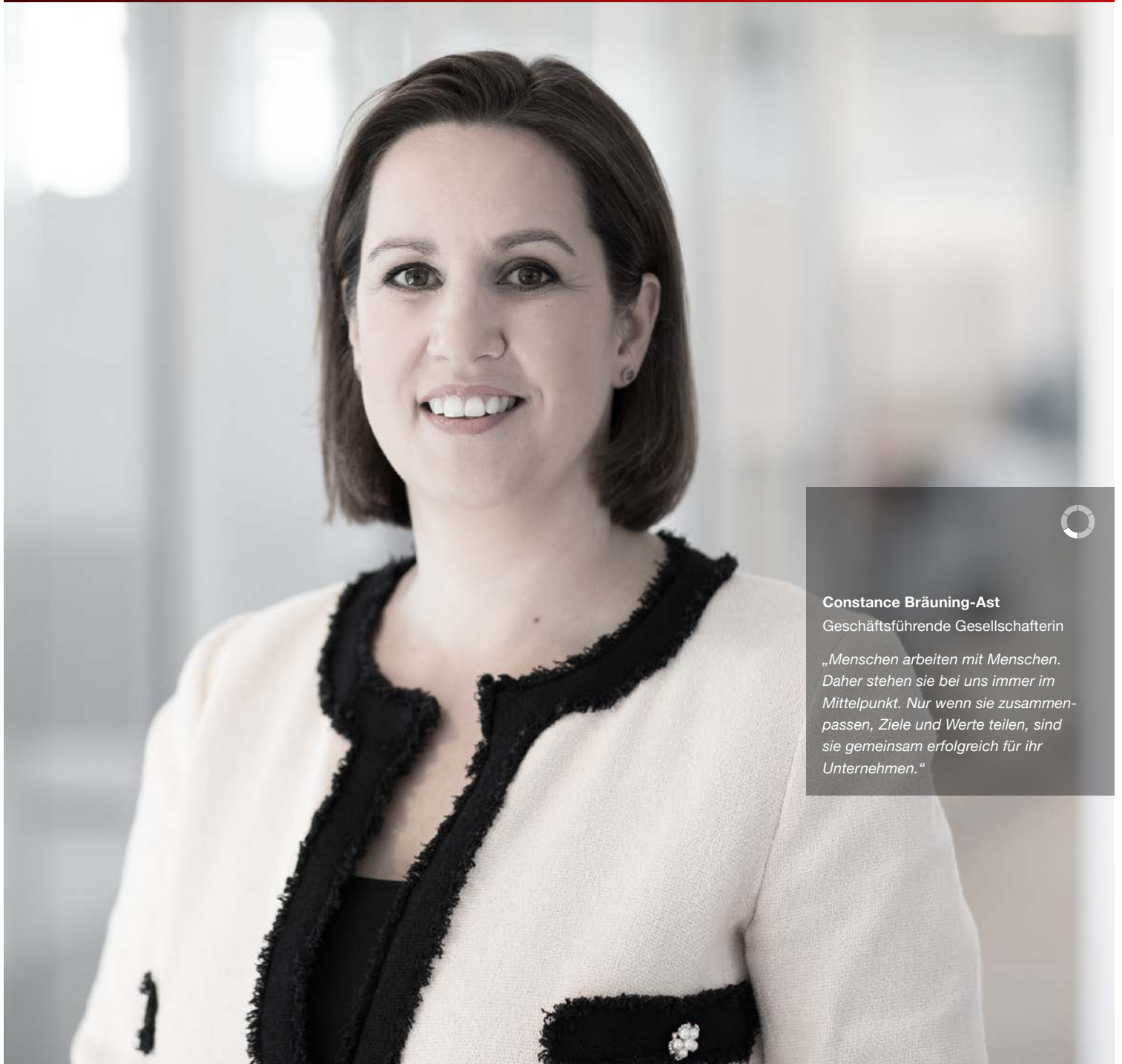
Der Schlüssel zum Erfolg liegt dabei in der Vereinigung von kreditsachlichem und technischem Spezialwissen. Denn nur, wer das Unternehmen und dessen Prozesse versteht, kann die Grundlage schaffen, um langfristig Mehrwerte zu generieren – ohne dabei in Abläufe und Planungen des Unternehmens einzugreifen.

Mittlerweile begleiten wir mit einem Team von über 30 Spezialisten am Hauptsitz in Stuttgart sowie in den Niederlassungen in München, Frankfurt und Hamburg unsere Kundenunternehmen bei nationalen und internationalen Investitionen – eng und partnerschaftlich.

REM PLUS GMBH

Die Team-Builder.

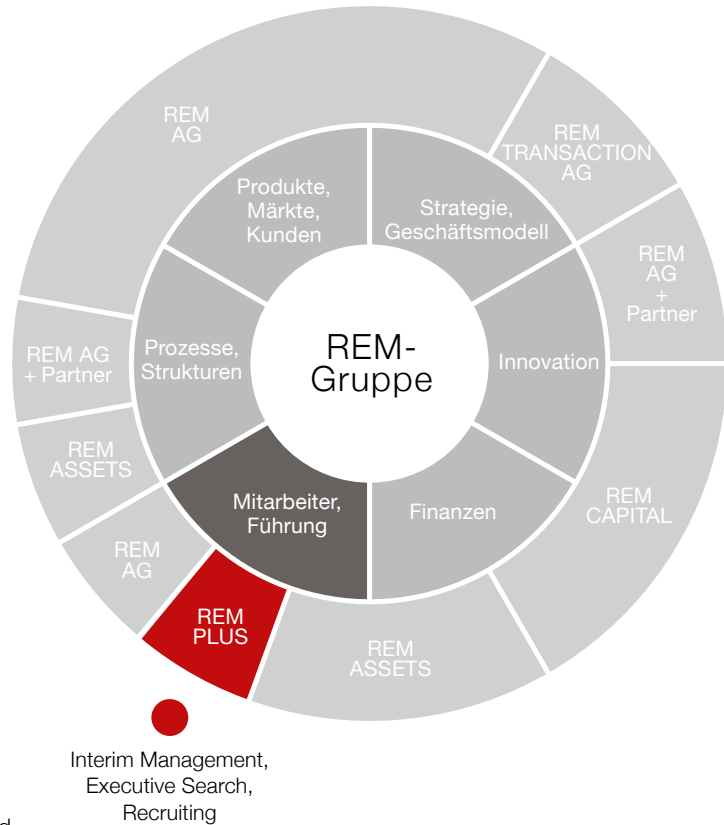
Mitarbeiter sind ein entscheidender Faktor für Erfolg und Zukunftssicherung. Die richtigen zu finden, das nehmen wir unseren Kunden ab. Mit sicherer Beurteilung der Bewerber. Mit Erfahrung und Empathie. Und mit dem richtigen Gespür, ob Menschen zu Unternehmen passen.



Constance Bräuning-Ast

Geschäftsführende Gesellschafterin

„Menschen arbeiten mit Menschen. Daher stehen sie bei uns immer im Mittelpunkt. Nur wenn sie zusammenpassen, Ziele und Werte teilen, sind sie gemeinsam erfolgreich für ihr Unternehmen.“



Mit Kontakten und Gespür.

Nischenprodukte, unbekannter Name, Sitz auf dem flachen Land, Konkurrenz der „Großen“ am Arbeitsmarkt – es ist nicht immer leicht, qualifizierte und motivierte Führungskräfte zu finden. Wir unterstützen Sie bei der Besetzung und Auswahl, unabhängig von Ihrer Branche.

Mit unserem Netzwerk, erfahrenen Beratern und Recruitern finden wir genau den Kandidaten, der zu Ihrem Unternehmen passt. Genau dann, wenn Sie ihn suchen.

- Führungskräfte der ersten, zweiten und dritten Ebene
- hochrangige Spezialisten
- Nachwuchskräfte
- Young Professionals
- Interim Manager

Professionell. Engagiert. Auf Dauer oder auf Zeit.

In unserem Pool haben wir ausschließlich hochqualifizierte Interim Manager. Gewohnt, sich schnell mit neuen Zielen zu identifizieren, schaffen sie Hindernisse konsequent aus dem Weg. Sie verfügen über das erforderliche Fachwissen wie auch das methodische Know-how. Unsere Mitgliedschaft in der Dachgesellschaft Deutsches Interim Management (DDIM) und das Gütesiegel des Arbeitskreises Interim Manager (AIMP) stehen dafür, dass Sie sich auf uns verlassen können. Die selben strengen Auswahlkriterien legen wir an, wenn Führungskräfte in Festanstellung gesucht sind.

Mit Offenheit und Vertrauen

Im Gespräch analysieren wir den Bedarf unserer Kunden und betrachten Unternehmen, konkrete Aufgabe, künftige Vorgesetzte und Kollegen. Daran orientieren wir unsere Suche: verdeckt oder via Anzeige, Headhunting, Social Media Recruiting, Networking oder in einem Mix.

Hat uns ein Kandidat überzeugt, stellen wir Ihnen diesen mit einem Bericht vor. Im weiteren Verlauf organisieren wir Gespräche mit Ihnen und begleiten diese. Auf Wunsch führen wir weitere Assessments durch. Eine Nachbetreuung nach Vertragsabschluss ist für uns selbstverständlich – für Ihr Unternehmen wie auch für den Kandidaten.



Ihr Vorteil

- Entlastung der Personalabteilung
- Ersparnis kostbarer Arbeitszeit der Entscheidungsträger
- Sie lernen nur Top-Kandidaten kennen
- Exzellentes Kosten-/Nutzenverhältnis
- Persönliche Beratung
- Über 20 Jahre Erfahrung in der Personalauswahl
- Hohe Expertise im Mittelstand
- Nutzung des Netzwerks der REM Gruppe

REM TRANSACTION GMBH

Die Weg-Bereiter.

Der erfolgreiche Kauf oder Verkauf eines Unternehmens setzt immer die richtigen Partner voraus. REM TRANSACTION GmbH findet sie, führt sie zusammen, ebnet Wege und schafft Vertrauen. Mit erprobtem Fachwissen, praktischer Erfahrung, Discretion – und Verständnis.

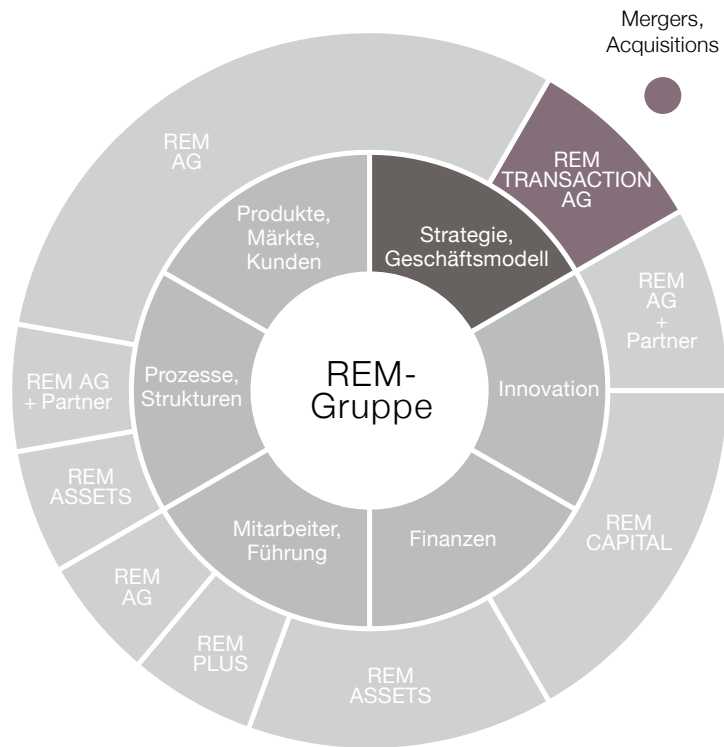


Michael Bellinger
Assoziierter Partner

„Wir sind nicht nur Berater. Wir waren selbst schon in Führungsverantwortung im Mittelstand und wissen, wie wichtig persönliche Betreuung ist. Daher haben wir immer Ansprechpartner vor Ort: bundesweit, in der Schweiz, Österreich, USA und in Singapur.“

Dr. Wolfgang Doneit
Assoziierter Partner

„In mittelständischen Unternehmen, geht es nie nur um Zahlen und Fakten. Genau so wichtig sind die beteiligten Menschen mit ihren Erwartungen, Bedenken und Fragen. Daher richten wir auf sie immer unser besondere Aufmerksamkeit.“



Der feine Unterschied.

Käufer wie auch Verkäufer eines mittelständischen Unternehmens wollen sich bei ihren Beratern auf eines verlassen: betriebswirtschaftliche, rechtliche und steuerliche Expertise – und Einfühlungsvermögen. Bei uns dürfen sie es. Denn wir kommen aus Führungspositionen im Mittelstand und wissen, was unsere Kunden leitet.

Unternehmenskauf

Reichen eigene Kapazitäten zur Sicherung von Marktstellung, Wachstum und Zukunft nicht aus, kann ein Zukauf der beste Weg sein. Durch effiziente Recherche können wir schnell zeigen, wo sich Synergien heben lassen und zügig bis zum Vertragsabschluss begleiten. In enger Abstimmung. Kompetent. Und diskret.

Unternehmensverkauf

Ein sensibler Prozess, der Fingerspitzengefühl verlangt. Wir wissen aus eigener Erfahrung, was Verantwortung für langjährige Mitarbeiter, Kunden und Lieferanten bedeutet. Daher suchen wir nicht nur den Interessenten, bei dem die Fakten passen. Wir betrachten auch individuelle Belange unserer Kunden und erarbeiten die Lösung, die langfristig am besten trägt.

Management Buy In / Management Buy Out

Ein guter Weg zur Selbständigkeit, denn alles ist da: Knowhow, Strukturen, Mitarbeiter, Kunden, Lieferanten. Aber auch „die Chemie“ muss stimmen! Wir finden nicht nur den passenden Partner. Wir wissen auch, welche Details bedacht und geregelt werden müssen. Und aktiv werden wir erst, wenn unserem Kunden klar ist: Unternehmer sein ist mehr als nur ein Job.

Zielführend. Geplant.

Ein für den konkreten Fall zusammengestelltes Vermarktungs-Team aus Spezialisten geht in klar definierten Abschnitten vor:

- **Analyse der Situation**
Erfassung aller relevanten Informationen; Diskussion und Bewertung des Unternehmens.
- **Vermarktungsstrategie**
Bestimmung von Zielgruppen und Interessenten; Vermarktungswege; Deal-Design-Varianten.
- **Erstellung von Vermarktungsunterlagen**
auch in Fremdsprachen.
- **Vermarktung**
anonyme Kontaktaufnahme nach einer Longlist; Konkretisierung gemeinsam mit dem Kunden.
- **LOI und Hauptvertrag**
Endauswahl; Begleitung bis zur Beurkundung.

REM AG

Tübinger Straße 43
70178 Stuttgart
Tel. +49 (0)711-227 39-0
Fax +49 (0)711-227 39-15
info@rem.de
www.rem.de

REM ASSETS AG

Tübinger Straße 43
70178 Stuttgart
Tel. +49 (0)711-203 796-0
Fax +49 (0)711-203 796-96
info@rem-assets.de
www.rem-assets.de

REM PLUS GmbH

Tübinger Straße 43
70178 Stuttgart
Tel. +49 (0)711-227 39-257
Fax +49 (0)711-227 39-15
info@remplus.de
www.remplus.de

REM TRANSACTION GmbH

Tübinger Straße 43
70178 Stuttgart
Tel. +49 (0)711-227 39-0
Fax +49 (0)711-227 39-15
info@remtransaction.de
www.remtransaction.de

REM CAPITAL AG

REM CAPITAL AG – Stuttgart
Tübinger Straße 43
70178 Stuttgart
Tel. +49 (0)711-227 39-288
Fax +49 (0)711-227 39-291

REM CAPITAL AG – München
Jakob-Baumann-Straße 3
81249 München
Tel. +49 (0)89-7263 7279-13
Fax +49 (0)89-7263 7279-20

REM CAPITAL AG – Frankfurt
Zeilweg 44
60439 Frankfurt am Main
Tel. +49 (0)69-366 04-198
Fax +49 (0)69-977 688-77

REM CAPITAL AG - Hamburg
Millerntorplatz 1
20359 Hamburg
Tel. + 49 (0)40-809 092-292
Fax Zentrale Stuttgart
+49 (0)711-227 39-291

info@remcapital.de
www.remcapital.de